DEA de droit économique et de la communication

Matière: droit international économique

La multinationalisation des médias : des enjeux et des risques

Mémoire présenté par Monsieur Martin BOVO, sous la direction de Monsieur HAMDOUNI, maître de conférences à l' Université des Sciences Sociales de Toulouse.

Table des matières

Introduction. (p6)
Première partie : La multinationalisation des médias. (p9)
Chapitre 1 : Les origines du phénomène. (p10)
Section 1 : Le XIX ème siècle ou la naissance de l'industrie de l'information. (p10)
A / Les agents de l'industrie de l'information. (p10)
B / L' information stratégique. (p11)
Section 2 : Le XX ème siècle, de la gestion de l'opinion de masse à la fin des monopôles étatiques. (p12)
A / L'emprise de la propagande. (p12)
1 / La gestion de l'opinion de masse. (p12) 2 / L'internationalisation des ondes. (p13)
B / La fin des monopôles étatiques. (p15)
1 / La situation européenne. (p15) 2 / L'exemple français. (p15)
Chapitre 2 : Approche du mouvement de multinationalisation actuel. (p17)
Section 1 : Définition et ampleur du phénomène. (p17)
A / La firme multinationale. (p17)
1 / Définition. (p18) 2 / La notion de contrôle. (p18)
B / La mesure du phénomène de multinationalisation. (p20)
1 / Les investissements directs à l'étranger. (p20) 2 / Le dénombrement des maisons mères et de leurs filiales. (p21)
C / La diversité de la multinationalisation. (p23)
1 / La croissance des services. (p23) 2 / Le développement des alliances internationales. (p25)

Section 2 : Déterminant et modalité de la multinationalisation. (p25) A / Les déterminants de la multinationalisation. (p26) 1 / Concurrence oligopolistique et multinationalisation. (p26) 2 / Multinationalisation et stratégies des firmes. (27) B / Les modalités de la multinationalisation. (27) 1 / La détention du capital. (27) 2 / Les autres moyens de contrôle.(p28) Deuxième partie : Les enjeux et les risques relatifs au contrôle des médias et de l'information par les multinationales. (p29) Chapitre 1 des enjeux économiques pour les multinationales. (p30) Section 1: Les multinationales ; premiers employeurs du secteur de la communication. (p31)A / Chiffre d' affaires. (p32) B / Les effectifs. (p32) C / Internationalisation des échanges et des capitaux. (p33) Section 2 : Les multinationales ; premières clientes du secteur de la communication. (p34)A / Les investissements publicitaires des multinationales dans les médias. (p35) 1 / Des investissements limités. (p36) 2 / Des investissements sélectifs. (p37) 3 / Des investissements irréguliers. (p38) B / Les conséquences des investissements publicitaires. (p38) 1 / Un nouveau mouvement de concentration. (p39) 2 / Un nouvel objectif de rentabilité. (p39) Chapitre 2: Des risques juridico-politiques. (p41) Section 1 : La maîtrise du contenu de l'information et l'emprise sur le pouvoir politique. (p41)A / L'influence des firmes propriétaires sur le contenu des médias. (p42)

```
1 / L'influence « externe ». (p42)
              2 / L'influence « interne ».(p42)
       B / Le pouvoir politique et les médias. (p43)
              1 / Des répercutions sur l'économie des médias. (p43)
              2 / Des répercutions sur l'économie en dans son ensemble. (p44)
Section 2 : La multinationalisation des médias et les fondements du droit de
           l'information. (p45)
       A / Les fondements démocratiques garantissant l'activité des médias. (P46)
              1 / Les fondements nationaux. (p46)
              2 / Les fondements internationaux. (p48)
       B / La remise en cause du principe de pluralité des médias.(p52)
              1 / Les limites à la concentration imposées par les Etats. (p52)
              2 / Les limites à la concentration imposées par l'Union Européenne. (p55)
Conclusion. (p57)
Annexes. (p59)
Bibliographie. (p66)
```